

Kit de Orden Operativo Estratégico

Las 7 preguntas que uso para detectar el cuello de botella de un negocio, antes de tocar nada.

Respondé con honestidad y sin apuro. No hay respuesta correcta o incorrecta, solo la real.

1. ¿Cuál es el objetivo real de tu negocio o proyecto hoy?

No lo que dirías en una reunión. Lo que realmente estás persiguiendo.

2. ¿Quién toma las decisiones importantes?

¿Sos siempre vos? ¿Hay alguien más que pueda decidir sin consultarte todo?

3. ¿Qué proceso está fallando hoy?

El que más tiempo te quita, o el que más quejas genera.

4. ¿Quién es responsable de cada etapa?

Si no hay un nombre claro al lado de cada tarea, ahí está el problema.

5. ¿Qué recursos tenés realmente disponibles?

Tiempo, gente, plata — no lo ideal, lo que hay de verdad.

6. ¿Cómo vas a medir si esto funciona?

Si no podés responder esto en una frase, todavía no está claro.

7. ¿Qué pasa si no hacés nada?

A veces esta pregunta es la que más rápido muestra qué tan urgente es ordenar.

Si después de responder sentís que necesitás ayuda para resolver lo que encontraste, escribinos:

contacto@freeworkup.com

FreeWorkUp — Vanesa Iglesias, Consultora en Estrategia